

**MARGIN PEMASARAN PISANG KEPOK DI DESA WESEBEN KECAMATAN  
WEWIKA KABUPATEN MALAKA**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana (S1)**



Oleh  
**DORTHEA ABUK KEHIK**  
**12160058**

**PROGRAM STUDI AGRIBISNIS  
FAKULTAS PERTANIAN  
UNIVERSITAS TIMOR  
KEFAMENANU  
2022**

## PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI

Saya menyatakan dengan yang sebenar-benarnya bahwa sepanjang pengetahuan saya, di dalam naskah Skripsi dengan judul “Margin Pemasaran Pisang Kepok Di Desa Weseben Kecamatan Wewiku Kabupaten Malaka” tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan oleh orang untuk memperoleh gelar akademik di suatu perguruan tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain kecuali secara tertulis dikutip dalam naskah ini disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila di dalam naskah Skripsi ini terdapat dibuktikan terdapat unsur-unsur plagiasi, saya bersedia Skripsi ini digugurkan dan gelar akademik yang saya peroleh Sarjana Agribisnis (S.P) dibatalkan, serta diproses sesuai dengan peraturan perundangan yang berlaku, (UU NO.21 Tahun 2003, pasal 25 ayat 2 dan 70).

Kefamenanu, 05 April 2022

Yang Menyatakan



Dorthea Abuk Kehik

**SKRIPSI****MARGIN PEMASARAN PISANG KEPOK DI DESA WESEBEN KECAMATAN  
WEWIKA KABUPATEN MALAKA**

Telah Diperiksa Dan Disetujui Oleh Pembimbing Untuk Diajukan  
Kepada Dewan Pengaji Skripsi Program Studi Agribisnis  
Fakultas Pertanian

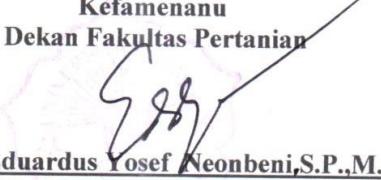
Pembimbing Utama

  
Agustinus Nubatonis S.P.,M.P  
NIP: 19740813200312001

Pembimbing Pendamping

  
Umbu Joka S.P.,M.Si  
NIP: 199009062018031001

Kefamenanu  
Dekan Fakultas Pertanian

  
Eduardus Yosef Neonbeni,S.P.,M.P  
NIP: 197305142005011002

**HALAMAN PENGESAHAN**

**MARGIN PEMASARAN PISANG KEPOK DI DESA WESEBEN KECAMATAN  
WEWIKA KABUPATEN MALAKA**

**Skripsi ini telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji Program Studi  
Agribisnis Fakultas Pertanian Universitas Timor**

**Susunan Dewan Pengaji**

**Ketua Pengaji**

Petrus Suse Kobesi S.P.,M.Si  
NIP:

**Sekretaris Pengaji**

Umbu Joka S.P.,M.Si  
NIP199009062018031001

**Anggota Pengaji**

Agustinus Nubantonis S.P.,M.P  
NIP: 197408132003012001

**Ketua Program Studi Agribisnis**

  
Simon Juan Kune, S.P.,M.P.  
NIP: 197809222021211001

**Dekan Fakultas Pertanian**

Eduardus Yosef Neonbeni, S.P.,M.P  
NIP: 197305142005011002

Tanggal Ujian: 05 April 2022

Tanggal Lulus

## **PERSEMBAHAN**

Skripsi ini kupersembahkan kepada:

1. Tuhan Yang Maha Kuasa sumber kehidupan
2. Kedua orang tuaku tercinta, Bapak Rikardus Kehi dan Mama Imelda Hoar yang telah merawat saya, mendidik dan membesarkan serta memberi doa dan dukungan kepada penulis sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi ini dengan baik
3. Untuk keluarga yang selalu memberi motivasi dan dukungan serta nasehat kepada penulis selama menjalani masa perkuliahan di Universitas Timor
4. Teman-teman tercinta Gehasy Obes, Agripina Lake, Maria Goreti Luruk, Fransiska Bere yang membantu penulis dari awal proposal sampai akhir skripsi dan teman-teman lain yang selalu memberi dukungan dan perhatian.
5. Almamaterku Tercinta Universitas Timor.

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur dipanjangkan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa karena hanya berkat rahmat dan tuntutan-Nya penyusunan Panduan Penulisan Skripsi untuk program sarjana (S1) Universitas Timor Fakultas Pertanian dapat diselesaikan.

Dengan melihat berbagai versi penulisan skripsi pada Fakultas Pertanian maka dipandang penting untuk merujuk pada satu sistematika atau pedoman penulisan skripsi agar tidak menimbulkan perdebatan dikalangan mahasiswa, dosen dan lain sebagainya. Panduan ini merupakan produk awal sehingga saran serta kritikan sangat diharapkan demi penyempurnaan kedepan.

Panduan Penulisan Skripsi ini disusun untuk dipergunakan sebagai pedoman penulisan skripsi oleh seluruh mahasiswa Fakultas pertanian dan juga diperuntukan bagi pimpinan Fakultas, Program Studi, Dosen, Tenaga Administrasi dan unit-unit terkait lainnya. Kami mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada seluruh pihak yang telah memberikan sumbangan pemikiran, tenaga, maupun waktu yang telah diluangkan untuk membuat pedoman ini. Akhir kata, semoga apa yang telah diberikan oleh semua pihak dalam penyusunan ini menjadi amal baik dan senantiasa diberkati oleh Tuhan.

Kefamenan, 05 April 2022

Dorthea Abuk Kehik

## **ABSTRAK**

DORTHEA ABUK KEHIK.Margin Pemasaran Pisang Kepok Di Desa Weseben Kecamatan Wewiku Kabupaten Malaka. Dibimbing oleh AGUSTINUS NUBATONIS S.P.,M.P dan UMBU JOKA S.P.,M.Si

Penelitian ini dilaksanakan di Desa Weseben Kecamatan Wewiku Kabupaten Malaka dari bulan Juni 2021 sampai selesai. Tujuan dari penelitian ini adalah 1).Untuk mengetahui saluran pemasaran pisang kepok di Desa Weseben Kecamatan Wewiku Kabupaten Malaka. 2). Untuk mengetahui fungsi-fungsi pemasaran pisang kepok di Desa Weseben Kecamatan Wewiku Kabupaten Malaka. 3). Untuk mengetahui margin pemasaran yang diterima pelaku pemasaran pisang kepok di Desa Weseben Kecamatan Wewiku Kabupaten Malaka. Metode analisis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah analisis deskriptif yaitu untuk mengetahui saluran pemasaran dan fungsi-fungsi pemasaran sedangkan untuk menganalisis margin pemasaran menggunakan rumus margin pemasaran. Hasil analisis menunjukkan bahwa saluran pemasaran pisang kepok di Desa Weseben Kecamatan Wewiku Kabupaten Malaka terdiri dari 3 saluran yaitu : saluran pemasaran I (petani- konsumen), saluran pemasaran II (petani-pengecer-konsumen), saluran pemasaran III (petani-pengumpul-pengecer-konsumen). Fungsi-fungsi pemasaran dalam penelitian ini yang dilakukan oleh setiap lembaga yang terlibat yaitu : fungsi yang dilakukan oleh produsen (petani) yaitu : fungsi pertukaran ( berupa fungsi penjualan), fungsi fisik (berupa fungsi transportasi), dan fungsi fasilitas (berupa fungsi standarisasi dan grading, fungsi pembiayaan dan fungsi informasi pasar). Fungsi yang dilakukan oleh pedagang pengumpul adalah fungsi pertukaran (berupa fungsi pembelian dan fungsi penjualan).Fungsi fisik (berupa fungsi transportasi).Fungsi fasilitas (berupa fungsi pembiayaan dan fungsi informasi pasar). Fungsi yang dilakukan oleh pedagang pengecer adalah fungsi pertukaran ( berupa fungsi transportasi). Fungsi fasilitas (berupa fungsi pembiayaan, fungsi penanggungan resiko dan fungsi informasi pasar). Margin pemasaran pada saluran I sebesar Rp 0, pada saluran pemasaran II sebesar Rp. 15.000 dan saluran pemasaran III sebesar Rp. 25.000.

*Kata kunci : pemasaran pisang kepok, saluran pemasaran, margin pemasaran.*

## ABSTRACT

DORTHEA ABUK KEHIK.Banana Kepok Marketing Margin in Weseben Village Wewiku District, Malaka Regency. Supervised by AGUSTINUS NUBATONIS S.P.,M.P and UMBU JOKA S.P.,M.Si

The research was carried out in Weseben Village, Weiku District, Malaka Regency and from June 2021 until the end of the year to completion. The aims and objectives of this research are to find out about the packaging of Blonde kepek in Weseben Village, Weiku District, Malaka Regency, 2) Unnik knows the function of marketing fungi pisang kepok in Weseben Village, Weiku District, Malaka Regency. 3) To evaluate the marketing margins accepted by the marketing actors of kepok bananas in Desa Weseben, Weiku District, Malaka Regency. The data analysis method used in this study was descriptive analysis, which was to determine the marketing objectives and functions of the marketing function. Balesa kepok banana marketing channel in Weseben Village, Weiku District, Malaka Regency terdan and 3 channels, namely marketing channel 1 (consumer petara) marketing channel II (farmer-consumer- retailer) marketing channel III (petani collector retailer- consumer). Fings fanga marketing in This research is carried out by each institution involved, namely, the function carried out by the producer ( first is the exchange function (in the form of a sales function). Fink function (in the form of transportation function and facility function in the form of standard and grading function, financing function and functional function). Functions performed by collecting traders are exchange function in the form of defense function and selling function), fink function (in the form of transportation function). Fafsa function ( in the form of financing function ) and the parat informant function). The function carried out by the retailer is an exchange function and market information function). The function carried out by a retailer is an exchange function ( in the form of an exemption function and a communication function ). Fantastic function ( in the form of financing functions for the tenke guarantee function and the parat informant function ), the marketing margin on channel I is Ep 0, on marketing channel II is Rp. 15.000 and marketing channel III of Rp 25.000.

*Keywords : Banana kepok marketing, marketing channel, marketing margin.*

## DAFTAR ISI

### **Halaman**

<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>vii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xii</b>

### **BAB I PENDAHULUAN .....** **1**

1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	2
1.3 Tujuan penelitian .....	2
1.4 Manfaat Penelitian.....	2

### **BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....** **3**

2.1 Rujukan Penelitian Terdahulu .....	3
2.2 Landasan Teori .....	5
2.2.1 Lembaga Pemasaran .....	5
2.2.2 Saluran Pemasaran.....	5
2.2.3 Fungsi- Fungsi Pemasaran.....	6
2.2.4 Margin Pemasaran .....	7
2.2.5 Efisiensi Pemasaran.....	8
2.2.6 <i>Farmer's Share</i> .....	8
2.2.7 Rasio Keuntungan dan Biaya .....	8
2.2.8 Pasar.....	8
2.2.9 Sistem Pemasaran.....	9
2.2.10 Tanaman Pisang Kepok ( <i>Musa Paradisiaca L.</i> ).....	9
2.2.11 Morfologi.....	10
2.2.12 Syarat Tumbuh .....	10

### **BAB III METODE PENELITIAN.....** **12**

3.1 Kerangka Berpikir .....	12
3.2 Waktu dan Tempat Penelitian.....	12
3.3 Populasi dan Sampel.....	12
3.3.1 Populasi .....	12
3.3.2 Sampel .....	13
3.4 Teknik Pengumpulan Data .....	13
3.5 Pengamatan dan Konsep Pengukuran.....	13
3.6 Metode Analisis Data .....	13

### **BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....** **15**

4.1 Hasil.....	15
4.1.1 Keadaan Geografi .....	15
4.1.2 Fasilitas .....	15
4.2 Deskripsi Identitas Responden Petani Pisang Kepok .....	15
4.2.1 Umur .....	15
4.2.2 Pendidikan .....	16
4.2.3 Tanggungan Keluarga.....	16

4.2.4 Pengalaman Berusahatani.....	16
4.2.5 Informasi Pedagang Pengecer .....	17
4.3 Saluran Pemasaran.....	17
4.3.1 Saluran pemasaran Tingkat Nol .....	18
4.3.2 Saluran Pemasaran Tingkat I.....	18
4.3.3 Saluran Pemasaran Tingkat II.....	18
4.4 Fungsi-fungsi Pemasaran.....	19
4.4.1 Fungsi-fungsi pemasaran pisang kepok.....	19
4.4.2 Fungsi-fungsi pemasaran pisang kepok di tingkat pengumpul .....	20
4.4.3 Fungsi-fungsi pemasaran pisang kepok di tingkat pengecer .....	20
4.5 Margin pemasaran pisang kepok .....	21
4.6 <i>Farmer Share</i> .....	23
<b>BAB V KESIMPILAN DAN SARAN .....</b>	<b>24</b>
5.1Kesimpulan.....	24
5.2Saran .....	24
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>25</b>
LAMPIRAN .....	
RIWAYAT HIDUP .....	

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel</b>	<b>Halaman</b>
1. Karakteristik responden berdasarkan umur .....	15
2. Karakteristik responden berdasarkan pendidikan.....	16
3. Klasifikasi responden berdasarkan jumlah tanggungan keluarga .....	16
4. Klasifikasi responden berdasarkan pengalaman berusahatani .....	17
5. Identitas responden pedagang pengecer .....	17
6. Fungsi-fungsi yang dilakukan oleh produsen, pedagang pengumpul dan pedagang pengecer .....	19
7. Distribusi margin pemasaran pisang kepok pada saluran pemasaran tingkat nol (produsen ke konsumen) .....	21
8. Distribusi margin pemasaran pisang kepok pada saluran pemasaran tingkat I (petani ke pedagang pengecer .....	22
9. Distribusi margin pemasaran pisang kepok pada saluran pemasaran tingkat II (produsen ke pedagang pengumpul ke konsumen).....	22
10. <i>Farmer share</i> pada saluran pemasaran.....	23

**DAFTAR GAMBAR**

Gambar	Halaman
1. Skema Kerangka Berpikir.....	12
2. Skema Saluran Pemasaran Pisang Kepok .....	18